

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН
МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКО-ТАДЖИКСКИЙ (СЛАВЯНСКИЙ) УНИВЕРСИТЕТ»**



«УТВЕРЖДАЮ»

Декан юридического факультета

д.ю.н., профессор Хамроев Ш.С.

« 23 » 06

2025 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

МЕЖДУНАРОДНОЕ КОНТРАКТНОЕ ПРАВО

Направление подготовки - 40.04.01 «Юриспруденция»

Программа подготовки - Международное право

Форма подготовки - очная

Уровень подготовки - Магистратура

ДУШАНБЕ 2025

Рабочая программа составлена в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – магистратура по направлению подготовки 40.04.01 «Юриспруденция», утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования РФ от 25.11.2020 г. №1451.

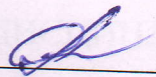
При разработке рабочей программы учитываются:

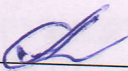
- требования работодателей;
- содержание программ дисциплин, изучаемых на предыдущих и последующих этапах обучения;
- новейшие достижения в данной предметной области.

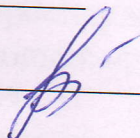
Рабочая программа обсуждена на заседании кафедры международного права и сравнительного правоведения, протокол № 10 от « 30 » 05 2025 г.

Рабочая программа утверждена УМС юридического факультета, протокол № 10 от « 20 » 06 2025 г.

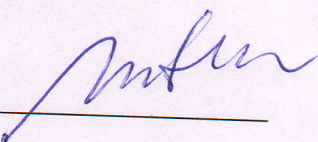
Рабочая программа утверждена Ученым советом юридического факультета, протокол № 11 от « 23 » 06 2025 г.

Заведующая кафедрой: д.ю.н., профессор Аминова Ф.М. 

Разработчик: д.ю.н., профессор Аминова Ф.М. 

Заместитель председателя УМС факультета: Смоктий М.Е. 

Разработчик от организации:
Советник Миссии Международного
Комитета Красного Креста
кандидат юридических наук, доцент Мансуров У.А.



1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ИЗУЧЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1. Цели изучения дисциплины:

- а) ознакомить магистрантов с историей правового регулирования международных частноправовых договоров;
- б) сформировать представление о современном состоянии и тенденциях развития международно-правового регулирования частных контрактов на универсальном, региональном и двустороннем уровне;
- в) научить магистрантов анализу современных международно-правовых норм в области договоров с учетом закономерностей исторического развития в области международно-правового регулирования миграционных процессов;
- г) способствовать выработке навыков работы с источниками международного контрактного права.

1.2. Задачи изучения дисциплины

Основные задачи дисциплины:

- а) изучить международные стандарты, основополагающие источники международного контрактного права, а также законодательство РФ и РТ в области контрактного права;
- б) сформировать у студентов жизненную позицию уважения чести и достоинства человека, его прав и свобод;
- в) укрепить профессиональную ориентацию студентов на защиту человека от любого беззакония и произвола;
- г) ознакомить студентов с особенностями деятельности органов прокуратуры в области обеспечения прав и свобод человека и гражданина;
- д) выработать навыки по правильному толкованию и применению положений международного права и законодательства РФ и РТ в области контрактного права

1.3. В результате изучения данной дисциплины у обучающихся формируются следующие профессиональные компетенции (элементы компетенций):

<i>Код</i>	<i>Результаты освоения ОПОП Содержание компетенций (в соответствии с ФГОС)</i>	<i>Перечень планируемых результатов обучения</i>	<i>Вид оценочного средства</i>
<i>УК-2</i>	Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	ИУК-2.1. Формулирует в рамках поставленной цели совокупность взаимосвязанных задач, обеспечивающих ее достижение. ИУК-2.2. Определяет ресурсное обеспечение для достижения поставленной цели; ИУК-2.3. Выявляет правовые нормы, предъявляемые к способам решения профессиональных задач, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений ИУК-2.4. Выполняет задачи в рамках своей ответственности в соответствии с запланированными результатами, при необходимости корректирует способы решения задач	Устный опрос, Комплект тематик для кейс-заданий Дискуссии, полемик, диспуты, дебаты Эссе, рефераты доклады, сообщения
<i>ПК-1</i>	Способен осуществлять международно-правовой анализ соответствия национального законодательства Российской Федерации и Республики Таджикистан международно-правовым нормам	ИПК-1.1. Знает законодательство Российской Федерации и Республики Таджикистан, правовое положение субъектов национальный и международный права. ИПК-1.2. Умеет выделять юридически значимые обстоятельства, анализировать нормы права и судебную практику, выявлять альтернативы действий клиента для достижения его целей, разъяснять клиенту правовую основу его проблемы и возможных решений, прогнозировать последствия действий клиента, владеет основами психологии делового общения, умеет правильно оценить сложившуюся ситуацию в той или иной плоскости юридической деятельности и делать из этого соответствующие закону выводы; ИПК-1.3. Успешно и аргументировано разрабатывает проекты нормативных правовых актов, определяет структуру и содержание, исходя из социально-экономических и политических задач в целях формирования эффективного механизма правового регулирования правовых отношений.	Комплект тематик для кейс-заданий Устный опрос, сообщения, презентация Эссе, рефераты, доклады, презентация

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

2.1. Дисциплина «Международное контрактное право» относится к циклу Б1.В.05 обязательные дисциплины вариативной части профессионального цикла подготовки магистрантов по направлению 40.04.01. «Юриспруденция».

Указанная дисциплина имеет тесные взаимосвязи с дисциплинами в областях мировой политики, международных отношений и международного права. Для качественного изучения настоящей дисциплины требуется наличие у магистрантов знаний по теории международных отношений, геополитике, мировой экономике, по теории права, по основным отраслям отечественного права, особенно по конституционному, административному, гражданскому, трудовому, а также по международному публичному и международному частному праву.

При освоении дисциплины «Международное контрактное право» магистранты должны иметь базовые знания истории и географии, уметь самостоятельно выражать свои мысли устно и на бумаге, владеть хотя бы одним иностранным языком (желательно английским или французским), начиная с уровня способности читать и понимать тексты по темам дисциплины.

Знания, полученные в результате изучения настоящей дисциплины, служат фундаментом для более углубленного исследования международного права. Кроме того, знания, полученные в рамках данного курса, могут быть использованы при углубленном изучении процессов, происходящих в международных отношениях, геополитике, мировой экономике, а также в политике и в отечественном праве.

2.2.

№	Название дисциплины	Семестр	Место дисциплины в структуре ОПОП
	История и методология юридической науки	1	Б1.О.06
	Актуальные проблемы международного права	3	Б1.О.09
	Теория международного права	1	Б1.В.01
	Международное экономическое право	3	Б1.В.02
	Юридические лица в международных хозяйственных отношений.	1	Б1.В.06
	Международный коммерческий арбитраж	2	Б1.В.07
	Международное процессуальное право	3	Б1.В.08

3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Общая трудоемкость дисциплины составляет:

Для очная форма обучения:

Объем дисциплины (Международное контрактное право) составляет 3 зачетных единиц, всего 108 часов, из которых: лекции 12 час. практические занятия 20 час. лабораторные работы 0 час. КСР 14 час. всего часов аудиторной нагрузки 32 час. в том числе всего часов в интерактивной форме 10 час самостоятельная работа 46 час; Экзамен 3 семестр – очное обучение.

3.2. Структура и содержание теоретической части курса 12 д/о (12 ч./ 20ч. / 14ч.)

3.3. Практическое занятия 20 часов.

3.4. КСР 14

Тема № 1. Международное контрактное право: понятие, предмет, источники правового регулирования (2 часа).

Понятие и предмет международного контрактного права. Договорные отношения, осложненные иностранным элементом, как предмет международного контрактного права.

Источники правового регулирования международных контрактных отношений. Национальное законодательство. Международные договоры. Международные обычаи.

Коллизионно-правовой и материально-правовой методы регулирования договорных отношений, осложненных иностранным элементом.

Тема №2. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (2/2/2/8 час).

Внешнеэкономическая деятельность как объект международного контрактного права. Понятие внешнеэкономической сделки в международном контрактном праве.

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности. Лицензирование и квотирование как меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.

Тема №3. Коммерческие обязательства в международном контрактном праве (2/2/2/6 час).

Понятие договора международной купли-продажи товаров: доктрина и практика. Форма договоров международной купли-продажи товаров в национальном законодательстве и международных договорах. Российское право о форме договоров международной купли-продажи.

Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование договоров международной купли-продажи товаров. Гагская конвенция 1986 г. о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров. Нью-Йоркская конвенция ООН 1974 г. об исковой давности в международной купле-продаже товаров. Роль международных торговых обычаев. ИНКОТЕРМС 2000 г. Концепция LexMercatoria в международном контрактном праве. Принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА 2004 г. Электронная торговля в МЧП. Нью-Йоркская конвенция ООН 2005 г. об использовании электронных сообщений в международных договорах. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных подписях 2001 г. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле 1996 г.

Порядок заключения договоров международной купли-продажи товаров. Условия, предъявляемые к оферте. Вступление оферты в силу. Возможность отмены и отзыва оферты. Условия, предъявляемые к акцепту. Момент и место заключения договора между отсутствующими сторонами с точки зрения романо-германской и англо-саксонской правовых систем. Позиция Венской конвенции ООН 1980 г.

Основные условия договоров международной купли-продажи товаров. Наименование товара, его количество и качество. Цена товара. Срок исполнения договора. Форма и порядок расчетов. Гарантии исполнения обязательств по договору. Страхование. Применимое право. Арбитражная оговорка. Пророгационное соглашение.

Ответственность за нарушение договорных обязательств в международной купле-продаже товаров. Условия возложения ответственности. Вина неисправного контрагента. Штраф. Неустойка. Возмещение убытков. Принцип реального исполнения договорных обязательств.

Тема №4. Основные типы договоров международной купли-продажи товаров (2/2/2/6 час).

Понятие базисных условий договора. Роль ИНКОТЕРМС при классификации договоров международной купли-продажи.

Влияние научно-технического прогресса на развитие торговых операций.

Типы договоров, связанных с перевозкой грузов морским транспортом (FAS; FOB; CFR; CIF; DES; DEQ).

Типы договоров, связанных с комбинированными перевозками грузов (FCA; CPT; CIP; DAF; DDU; DDP; EXW).

Тема №5. Коммерческое представительство в международном контрактном праве (2/2/4/6 час).

Понятие агентского договора в международном контрактном праве: доктрина и практика. Особенности международных агентских договоров.

Источники правового регулирования международных агентских договоров. Гагская конвенция 1978 г. о праве, применимом к агентированию. Женевская конвенция УНИДРУА 1983 г. о представительстве при международной купле-продаже товаров. Руководство МТП 1983 г. по составлению торговых агентских договоров между сторонами, находящимися в разных странах, его юридическая природа.

Торговый агент и принципал – стороны в международном агентском договоре, их правовое положение. Срок и территория действия договора. Основные условия международного агентского договора. Комиссионное вознаграждение агента. Основание досрочного прекращения действия агентского договора. Применимое право и юрисдикция.

Ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение международного агентского договора.

Понятие дистрибьюторского договора в международном контрактном праве: доктрина и практика. Особенности международных дистрибьюторских договоров. Основные условия международного дистрибьюторского договора. Основание досрочного прекращения действия дистрибьюторского договора. Применимое право и юрисдикция. Ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение международного агентского договора.

Тема №6. Отдельные виды договорных обязательств в международном контрактном праве (2/4/2/6 час).

Договор лизинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. о международном финансовом лизинге. Стороны договора международного лизинга. Основные условия договора международного лизинга. Ответственность сторон за неисполнение договора международного лизинга.

Договор факторинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. о международном факторинге; Нью-Йоркская конвенция ООН 2001 г. об уступке дебиторской задолженности в международной торговле. Стороны договора международного факторинга. Основные

условия договора международного факторинга. Ответственность сторон за неисполнение договора международного факторинга.

Договор франчайзинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования. ФЗ «О концессионных соглашениях» 2005 г. Стороны договора международного франчайзинга. Основные условия договора международного франчайзинга. Ответственность сторон за неисполнение договора международного франчайзинга.

Тема № 7. Договорные обязательства в европейском контрактном праве (-/4/2/6 час).

Понятие и предмет европейского контрактного права. Европейское контрактное право как отрасль европейского частного права.

Источники регулирования договорных обязательств в европейском контрактном праве. Коллизионное и материальное регулирование контрактных отношений в европейском частном праве. Регламент ЕС «О праве, применимом к контрактным обязательствам» 2008 г. Принципы европейского контрактного права в ред. 2003 г.

Понятие контракта в европейском частном праве. Стороны контрактных обязательств. Порядок заключения и форма контрактов в европейском частном праве.

Основные условия договорных обязательств в европейском контрактном праве. Отдельные виды договорных обязательств в европейском контрактном праве.

Ответственность сторон контракта за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств.

3.5. Разделы учебной дисциплины (очная форма обучения)

№	Наименование темы и ее содержание	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу магистрантов и трудоемкость (в часах)				Формы текущего контроля успеваемости (по темам)
		Лекции	Семинары	KCP	CPC	
1.	Тема № 1. Международное контрактное право: понятие, предмет, источники правового регулирования	2	2	2	8	Устный опрос, Комплект тематик для кейс-заданий
2	Тема №2. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	2	2	2	8	Дискуссии, полемики, диспуты, дебаты
3.	Тема № 3. Коммерческие обязательства в международном контрактном праве	2	2	2	6	Эссе, рефераты доклады, сообщения
4.	Тема №4. Основные типы договоров международной купли-продажи товаров	2	2	2	6	Комплект тематик для кейс-заданий
5.	Тема № 5. Коммерческое представительство в международном контрактном праве	2	4	2	6	Устный опрос, сообщения, презентация
6.	Тема № 6. Отдельные виды договорных обязательств в международном контрактном праве	2	4	2	6	Эссе, рефераты, доклады, презентация
7.	Тема № 7. Договорные обязательства в европейском контрактном праве		4	2	6	Контрольная работа
	Итого: 108ч.	12	20	14	46	

Образовательные технологии

При изучении дисциплины «Международное контрактное право» используются следующие формы проведения занятий:

Лекционные занятия:

- информационные лекции;
- лекции-беседы, лекции-дискуссии;
- лекции-консультации;

Семинарские занятия:

- устный опрос и обсуждение материала по теме;
- выступление магистрантов с рефератами с последующим обсуждением;

Проведение учебных дискуссий;

Проведение учебных имитационных игр.

4. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ МАГИСТРАНТОВ.

Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине «Международное контрактное право» включает в себя:

1. план-график выполнения самостоятельной работы по дисциплине, в том числе примерные нормы времени на выполнение по каждому заданию;
2. характеристика заданий для самостоятельной работы обучающихся и методические рекомендации по их выполнению;
3. требования к представлению и оформлению результатов самостоятельной работы;
4. критерии оценки выполнения самостоятельной работы.

4.1. Самостоятельная работа магистранта

№ п/п	Раздел учебной дисциплины	Вид самостоятельной работы магистранта	Всего часов д/о
1	Тема № 1. Международное контрактное право: понятие, предмет, источники правового регулирования	1. Понятие и предмет международного контрактного права. 2. Договорные отношения, осложненные иностранным элементом, как предмет международного контрактного права. 3. Ознакомление с нормативными правовыми актами 4. Конспектирование основных положений темы 5. Ответ на проверочные вопросы по теме	8
2	Тема №2. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	1. Внешнеэкономическая деятельность как объект международного контрактного права. 2. Понятие внешнеэкономической сделки в международном контрактном праве. 3. Ознакомление с нормативными правовыми актами 4. Конспектирование основных положений темы 5. Ответ на проверочные вопросы по теме	8
3	Тема № 3. Коммерческие обязательства в международном контрактном праве	1. Понятие договора международной купли-продажи товаров: доктрина и практика. Форма договоров международной купли-продажи товаров в национальном законодательстве и международных договорах. Российское право о форме договоров международной купли-продажи. 2. Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование договоров международной купли-продажи товаров. 3. Ознакомление с нормативными правовыми актами 4. Конспектирование основных положений темы 5. Ответ на проверочные вопросы по теме	6
4	Тема №4. Основные типы договоров международной купли-продажи товаров	1. Понятие базисных условий договора. Роль ИНКОТЕРМС при классификации договоров международной купли-продажи. 2. Влияние научно-технического прогресса на развитие торговых операций. 3. Ознакомление с нормативными правовыми актами 4. Конспектирование основных положений темы 5. Ответ на проверочные вопросы по теме	6
5	Тема № 5. Коммерческое представительство в международном контрактном праве	1. Понятие агентского договора в международном контрактном праве: доктрина и практика. Особенности международных агентских договоров. 2. Источники правового регулирования международных агентских договоров. 3. Ознакомление с нормативными правовыми актами 4. Конспектирование основных положений темы 5. Ответ на проверочные вопросы по теме	6
6	Тема № 6. Отдельные виды договорных обязательств в международном контрактном праве	1. Договор лизинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования. 2. Договор факторинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. о международном факторинге; 3. Ознакомление с нормативными правовыми актами	6

		4.Конспектирование основных положений темы 5.Ответ на проверочные вопросы по теме	
7	Тема № 7. Договорные обязательства в европейском контрактном праве	1.Понятие и предмет европейского контрактного права. 2.Источники регулирования договорных обязательств в европейском контрактном праве. 3.Ознакомление с нормативными правовыми актами 4.Конспектирование основных положений темы 5.Ответ на проверочные вопросы по теме	6
Итого:			46

4.2. Методические рекомендации по выполнению самостоятельных работ по дисциплине международное право **Характеристика заданий для самостоятельной работы, требования к представлению и оформлению их результатов, критерии оценки выполнения самостоятельной работы**

1. Написание реферата:

Реферат – краткое изложение в письменном виде содержания научного труда по предоставленной теме. Это самостоятельная научно-исследовательская работа, где студент раскрывает суть исследуемой проблемы с элементами анализа по теме реферата. Приводит различные точки зрения, а также собственные взгляды на проблемы темы реферата. Содержание реферата должно быть логичным, изложение материала носить проблемно-тематический характер.

Требования к оформлению реферата:

Объем реферата может колебаться в пределах 15-20 печатных страниц. Основные разделы: оглавление (план), введение, основное содержание, заключение, список литературы.

Текст реферата должен содержать следующие разделы:

- титульный лист с указанием: названия ВУЗа, кафедры, темы реферата, ФИО автора и ФИО научного руководителя.
- введение, актуальность темы.
- основной раздел.
- заключение (анализ результатов литературного поиска); выводы.
- библиографическое описание, в том числе и интернет-источников.
- список литературных источников должен иметь не менее 10 библиографических названий, включая сетевые ресурсы.

Текстовая часть реферата оформляется на листе следующего формата:

- отступ сверху – 2 см; отступ слева – 3 см; отступ справа – 1,5 см; отступ снизу – 2,5 см;
- шрифт текста: Times New Roman, высота шрифта – 14, пробел – 1,5;
- нумерация страниц – снизу листа. На первой странице номер не ставится.

Реферат должен быть выполнен грамотно с соблюдением культуры изложения. Обязательно должны иметься ссылки на используемую литературу, включая периодическую литературу за последние 5 лет.

Критерии оценки реферата:

- актуальность темы исследования;
- соответствие содержания теме;
- глубина проработки материала;
- правильность и полнота разработки поставленных вопросов;
- значимость выводов для дальнейшей практической деятельности;
- правильность и полнота использования литературы;
- соответствие оформления реферата стандарту;
- качество сообщения и ответов на вопросы при защите реферата.

2. Написание доклада:

Доклад – вид самостоятельной научно-исследовательской работы, где обучающийся раскрывает суть исследуемой проблемы; приводит различные точки зрения, а также собственные взгляды на нее.

Этапы работы над докладом:

- подбор и изучение основных источников по теме (как и при написании реферата рекомендуется использовать не менее 8 - 10 источников);
- составление библиографии;
- обработка и систематизация материала, подготовка выводов и обобщений.
- разработка плана доклада.

- написание;
- публичное выступление с результатами исследования.

Если студент готовит доклад, то самостоятельная работа по их написанию может проходить в следующей последовательности.

1. Нужно проконсультироваться у преподавателя по содержанию предстоящего доклада (выступления), списку литературы, которую лучше использовать для их подготовки. Подобрать рекомендованную литературу.

2. Необходимо изучить литературу, сгруппировать материал и составить подробный план доклада (выступления).

3. Следует написать полный текст доклада (выступления). Для того чтобы доклад получился интересным и имел успех, в нем следует учесть:

- а) теоретическое содержание рассматриваемых вопросов и их связь с практикой профессиональной деятельности;
- б) логику и аргументы высказываемых суждений и предложений, их остроту и актуальность;
- в) конкретные примеры из сферы профессиональной или учебной деятельности;
- г) обобщающие выводы по всему содержанию сделанного доклада с выходом на будущую профессию.

Для выступления с докладом студенту отводится 10 – 12 минут, поэтому все содержание доклада должно быть не более 7-10 страниц рукописного текста. Для выступления с сообщением обычно отводится 5-7 минут. Соблюдение регламента времени является обязательным условием.

4. Студенту рекомендуется продумать методику чтения доклада. Лучше если студент будет свободно владеть материалом и излагать доклад доходчивым разговорным языком, поддерживать контакт с аудиторией. При возможности следует применять технические средства, наглядные пособия (например, подготовить доклад с презентацией или раздаточным материалом), использовать яркие примеры.

5. Важно потренироваться в чтении доклада. Если есть возможность, то записать свое выступление на видео- или аудионоситель. Просмотр, прослушивание сделанной записи позволят увидеть и устранить недостатки: неправильное произношение слов, несоответствующий темп речи, ошибки в ударении, неинтересные или непонятные места, продолжительность доклада и т.п.

Критерии оценки:

- актуальность темы;
- соответствие содержания теме;
- глубина проработки материала;
- грамотность и полнота использования источников;
- соответствие оформления доклада требованиям.

3. Создание презентаций — это вид самостоятельной работы студентов по созданию наглядных информационных пособий, выполненных с помощью мультимедийной компьютерной программы PowerPoint.

Этот вид работы требует координации навыков студента по сбору, систематизации, переработке информации, оформления ее в виде подборки материалов, кратко отражающих основные вопросы изучаемой темы, в электронном виде. То есть создание материалов-презентаций расширяет методы и средства обработки и представления учебной информации, формирует у студентов навыки работы на компьютере.

Презентации готовятся студентом в виде слайдов с использованием программы Microsoft PowerPoint.

Роль студента:

- изучить материалы темы, выделяя главное и второстепенное;
- установить логическую связь между элементами темы;
- представить характеристику элементов в краткой форме;
- выбрать опорные сигналы для акцентирования главной информации и отобразить в структуре работы;
- оформить работу и предоставить к установленному сроку.

Критерии оценки:

- соответствие содержания теме;
- правильная структурированность информации;
- наличие логической связи изложенной информации;
- эстетичность оформления, его соответствие требованиям;
- работа представлена в срок.

Не рекомендуется:

- перегружать слайд текстовой информацией;
- использовать блоки сплошного текста;

- в нумерованных и маркированных списках использовать уровень вложения глубже двух;
- использовать переносы слов;
- использовать наклонное и вертикальное расположение подписей и текстовых блоков;
- текст слайда не должен повторять текст, который преподаватель произносит вслух (зрители прочитают его быстрее, чем расскажет преподаватель, и потеряют интерес к его словам).

4. Решение ситуационных задач – это вид самостоятельной работы обучающегося по систематизации информации в рамках постановки или решения конкретных проблем.

Учитывая то, что юристу важно научиться излагать свою позицию по конкретным делам, рекомендуется решать задачи в письменном виде, несмотря на отсутствие такого требования как обязательного.

Для успешного решения задач студенту, в зависимости от темы семинарского занятия и объема изученного на лекциях и семинарских занятиях, необходимо знать:

- материальные и процессуальные нормы, регулирующие спорные правоотношения;
- способы разрешения правовых коллизий (соотношение общей и специальной нормы права и т.д.);
- структуру нормы права и особенности структуры нормы права;
- способы толкования норм права (грамматическое, системное и т.д.);
- правила восполнения пробелов в правовом регулировании (аналогия закона, аналогия права);
- правила цитирования нормативных правовых актов, разъяснений высших судов.

Поэтому обоснованным является постоянное обращение к положениям теории права.

Условия задания, задачи необходимо читать внимательно. Каждое предложение может иметь значение для правильного решения. От студента требуется точное исследование изложенных обстоятельств, определение проблемных моментов. Решение должно быть нацелено на тот вопрос, который поставлен в задании.

Задания, задачи необходимо решать таким образом, чтобы решение имело внутреннюю структуру и логику изложения материала. Главное правило при построении структуры решения состоит в том, что в большинстве случаев структура решения задачи предопределяется нормами действующего законодательства.

Любое задание завершается общим выводом. Принимая во внимание специфику предмета, важно заметить, что и решение, и вывод должны начинаться словами «согласно статье... закона...», «в соответствии с действующим законодательством...». Личное мнение и отношение студента к условиям задачи могут являться только дополнительным отступлением в общем решении, но не его основой.

Критерии оценки:

- соответствие содержания задачи теме;
- содержание задачи носит проблемный характер;
- решение задачи правильное, демонстрирует применение аналитического и творческого подходов;
- продемонстрированы умения работы в ситуации неоднозначности и неопределенности;
- задача представлена на контроль в срок.

5. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ «МЕЖДУНАРОДНОЕ КОНТРАКТНОЕ ПРАВО»:

5.1. Основная литература:

Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право в 3 т. Том 2. Особенная часть : учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 470 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14611-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/478009>

Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право : учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 489 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14605-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/477988>

Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право в 3 т. Том 3. Материально-процессуальные и процессуальные отрасли : учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 271 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14612-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/478010>

Иванова, Е. В. Договорное право в 2 т. Том 1. Общая часть : учебник для вузов / Е. В. Иванова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 197 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14150-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/467935>

Иванова, Е. В. Договорное право в 2 т. Том 2. Особенная часть : учебник для вузов / Е. В. Иванова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 449 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14153-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/467937>

5.2. Дополнительная литература:

- Ануфриева Л. Иностранцы юридические лица: правовое положение в России//Российская юстиция. 1998. №2.
- Бардина М.П. О применении процессуального и материального права в Регламенте МКАС при ТПП РФ 2006 г. / Журнал международного частного права. 2008. № 4.
- Белов А.П. Правовые гарантии и защита российского капитала за рубежом//Право и экономика. 1996. №10.
- Богуславский М.М. Иностранцы инвестиции: правовое регулирование. М., 1996.
- Богуславский М.М.Ю Орлов Л.Н. Законодательство о совместных предприятиях. Комментарий. М., 1993.
- Доронина Н.Г. Актуальные проблемы МЧП// Журнал российского права, 2010, № 1.
- Ерпылева Н.Ю. Системная принадлежность международного частного права / Журнал международного частного права. 2009. № 2.
- Пакерман Г.А. Методы унификации права на примере правового регулирования иностранных инвестиций // Журнал российского права. 2009г. №4.

5.3. Программное обеспечение и Интернет-ресурсы:

Информационные каналы Государственной Думы, Совета Федерации, Конституционного и Высшего Арбитражного Суда России: <http://www.akdi.ru>

- Конституционный Суд РФ: <http://ks.rfnet.ru>
- Высший Арбитражный Суд РФ: <http://www.arbitr.ru>
- Правовая система ГАРАНТ: <http://www.garant.ru>
- Электронная библиотека журналов: <http://elibrary.ru>
- Правовая система «КонсультантПлюс» www.consultant.ru
- Информационно-правовая система «Гарант» <http://www.garant.ru/>
- Правовая база «Адлия».
- Сайт Национального Центра законодательства при Президенте РТ www.mmk.tj
- Электронно-библиотечная система РТСУ «Lanbook».

6. ЭЛЕКТРОННО-БИБЛИОТЕЧНЫЕ СИСТЕМЫ

1. ЭБС «Издательство Лань» [Электронный ресурс]: электронная библиотечная система / ООО «Издательство Лань». – Режим доступа <https://e.lanbook.com/>;

2. ЭБС «Электронная библиотечная система ЮРАЙТ» [Электронный ресурс]: электронная библиотечная система / ООО «Электронное издательство ЮРАЙТ». – Режим доступа <https://biblio-online.ru/>;

7. ИНФОРМАЦИОННАЯ СПРАВОЧНАЯ СИСТЕМА

1. Централизованный банк правовой информации Республики Таджикистан «АДЛИЯ» / Министерство Юстиции [Электронный ресурс]. – Душанбе.

8. ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

1. Windows Server 2019;
2. ILO;
3. ESET NOD32.

9. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

В образовательном процессе используются:

- учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (учебная мебель, ноутбук, мультимедийный проектор, интерактивная доска/экран, меловая доска, трибуна);
- помещения для самостоятельной работы (оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронно-образовательную среду университета);
- помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

10. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ ДЛЯ ЛИЦ С ОВЗ

Для обеспечения образования инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья реализация дисциплины может осуществляться в адаптированном виде, с учетом специфики освоения и дидактических требований, исходя из индивидуальных возможностей и по личному заявлению обучающегося.

11. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Семинар и практическое занятие как форма учебного процесса предоставляет широкие возможности для решения познавательных и воспитательных задач. Семинар и практическое занятие как одна из активных форм обучения требует от студента глубокой самостоятельной подготовки по вопросам, предлагаемым для обсуждения на семинаре и практическом занятии.

Тематика семинарских и практических занятий соответствует разделам и темам программы. Основой для подготовки к семинарским и практическим занятиям служит план семинарского и/или практического занятия, содержащий выносимые на обсуждение вопросы и рекомендуемую для подготовки литературу.

При подготовке к семинарскому и практическому занятию студент должен ознакомиться с конспектом лекции на заданную тему и соответствующим разделом базового учебника. Для подготовки развернутых ответов по поставленным вопросам необходимо использовать дополнительную литературу, в том числе периодические научные издания, целесообразно использовать и электронные ресурсы.

По ряду тем дисциплины в качестве вопросов, рассматриваемых на семинарских и практических занятиях, могут быть выбраны из программы и такие, которые не получили детального освещения в лекционном курсе. В этом случае студентам необходимо обратить внимание на самостоятельную проработку литературы по данным вопросам, которая приведена к семинарскому и практическому занятию.

Рекомендуется следующий алгоритм подготовки к семинару и/или практическому занятию:

1. Внимательное изучение плана и выносимых на обсуждение вопросов семинарского и практического занятия, списка рекомендованных источников и литературы, методических рекомендаций преподавателя.
2. Изучение программы дисциплины с целью уяснения требований к объему и содержанию знаний по изучаемой теме.
3. Изучение и доработка конспекта лекций, прочитанных преподавателем по темам семинарского и практического занятия.
4. Изучение вопросов темы по основному учебнику.
5. Изучение дополнительной литературы, поиск электронных ресурсов, соответствующих вопросам семинара и практического занятия. В итоге у студента должен быть развернутый план выступления по каждому вопросу семинарского и практического занятия.

Рекомендации по работе с литературой

При подготовке к лекциям и практическим занятиям использование источников литературы рекомендованных для соответствующих дидактических единиц является обязательным условием успешного освоения профессиональных компетенций. В разделе «основная литература» студентам предлагается ознакомиться с базовыми учебными источниками обеспечивающими необходимый уровень освоения теоретического материала. При этом студентом могут быть использованы и иные альтернативные источники, рекомендуется также проведения сравнительного анализа позиций и взглядов авторов источников указанных в учебной программе и найденных самостоятельно. В случае возникающих логических противоречий, выявления неточностей связанных с разными учебными источниками необходимо обратиться к преподавателю ведущего дисциплину за консультацией. Раздел «дополнительная литература» также содержит источники обязательные для аудиторной и внеаудиторной работы как теоретического плана, так и конкретных нормативно-правовых актов, судебной практики и т.п. Ознакомление с ними формирует углубленные знания студентов о предмете дисциплины, позволяет сформировать аналитические навыки и практические знания нормативно-правового регулирования. При анализе нормативных актов и судебной практике необходимо в обязательном порядке проверять актуальность нормативно-правовых актов и судебных практик с помощью актуальных баз справочных правовых систем (Например СПС «Гарант», СПС «Консультант плюс» доступных с локальной сети ВГУЭС). Вся рекомендованная литература учебной программы либо находится в библиотеке, либо обеспечена доступом с сайта ВГУЭС через ссылки на электронные библиотеки и внутриуниверситетские учебные ресурсы. При работе с электронными библиотеками рекомендуется выбирать юридические издания такие как, например «Юрайт».

12. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Форма итоговой аттестации – экзамен, проводится в традиционном виде.

Контрольные вопросы и задания для итоговой аттестации по дисциплине (для экзамена – итоговая аттестация);

Приложение 1*

Примерные кейс-задачи;

Комплект заданий для контрольной работы по дисциплине (для аттестации по требованию);

Перечень дискуссионных тем для круглого стола (дискуссии, полемики, диспута, дебатов);

Перечень темы для эссе (рефератов, докладов, сообщений);

Перечень темы для презентаций;

Комплект контролирующих материалов приведен в приложении настоящей рабочей программы.

Содержание текущего контроля, промежуточной аттестации, итогового контроля раскрываются в фонде оценочных средств, предназначенных для проверки соответствия уровня подготовки по дисциплине требованиям ФГОС ВО.

ФОС по дисциплине является логическим продолжением рабочей программы учебной дисциплины. ФОС по дисциплине прилагается.

Приложение 1*

**Примерные вопросы и задания для итоговой аттестации по дисциплине
(для экзамена – итоговая аттестация):**

Понятие и предмет международного контрактного права.

2. Договорные отношения, осложненные иностранным элементом, как предмет международного контрактного права.
3. Источники правового регулирования международных контрактных отношений.
4. Национальное законодательство.
5. Международные договоры.
6. Международные обычаи.
7. Коллизионно-правовой и материально-правовой методы регулирования договорных отношений, осложненных иностранным элементом.
8. Внешнеэкономическая деятельность как объект международного контрактного права.
9. Понятие внешнеэкономической сделки в международном контрактном праве.
10. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.
11. Лицензирование и квотирование как меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
12. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.
13. Понятие договора международной купли-продажи товаров: доктрина и практика.
14. Форма договоров международной купли-продажи товаров в национальном законодательстве и международных договорах.
15. Российское право о форме договоров международной купли-продажи.
16. Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование договоров международной купли-продажи товаров.
17. Гаагская конвенция 1986 г. о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров.
18. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров.
19. Нью-Йоркская конвенция ООН 1974 г. об исковой давности в международной купле-продаже товаров.
20. Роль международных торговых обычаев. ИНКОТЕРМС 2000 г. Концепция LexMercatoria в международном контрактном праве.
21. Принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА 2004 г.
22. Электронная торговля в МЧП. Нью-Йоркская конвенция ООН 2005 г. об использовании электронных сообщений в международных договорах.
23. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных подписях 2001 г.
24. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле 1996 г.
25. Порядок заключения договоров международной купли-продажи товаров. Условия, предъявляемые к оферте. Вступление оферты в силу. Возможность отмены и отзыва оферты. Условия, предъявляемые к акцепту. Момент и место заключения договора между отсутствующими сторонами с точки зрения романо-германской и англо-саксонской правовых систем. Позиция Венской конвенции ООН 1980 г.
26. Основные условия договоров международной купли-продажи товаров. Наименование товара, его количество и качество. Цена товара. Срок исполнения договора. Форма и порядок расчетов. Гарантии исполнения обязательств по договору. Страхование. Применимое право. Арбитражная оговорка. Пророгационное соглашение.

27. Ответственность за нарушение договорных обязательств в международной купле-продаже товаров. Условия возложения ответственности. Вина неисправного контрагента. Штраф. Неустойка. Возмещение убытков. Принцип реального исполнения договорных обязательств.

28. Обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажорные обстоятельства) как основание освобождения от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств.

29. Понятие базисных условий договора. Роль ИНКОТЕРМС при классификации договоров международной купли-продажи.

30. Влияние научно-технического прогресса на развитие торговых операций.

31. Типы договоров, связанных с перевозкой грузов морским транспортом (FAS; FOB; CFR; CIF; DES; DEQ).

32. Типы договоров, связанных с комбинированными перевозками грузов (FCA; CPT; CIP; DAF; DDU; DDP; EXW).

33. Понятие агентского договора в международном контрактном праве: доктрина и практика.

34. Особенности международных агентских договоров.

35. Источники правового регулирования международных агентских договоров.

36. Гаагская конвенция 1978 г. о праве, применимом к агентированию.

37. Женевская конвенция УНИДРУА 1983 г. о представительстве при международной купле-продаже товаров.

38. Руководство МТП 1983 г. по составлению торговых агентских договоров между сторонами, находящимися в разных странах, его юридическая природа.

39. Торговый агент и принципал – стороны в международном агентском договоре, их правовое положение. Срок и территория действия договора. Основные условия международного агентского договора. Комиссионное вознаграждение агента. Основание досрочного прекращения действия агентского договора. Применимое право и юрисдикция.

40. Ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение международного агентского договора.

41. Понятие дистрибьюторского договора в международном контрактном праве: доктрина и практика. Особенности международных дистрибьюторских договоров. Основные условия международного дистрибьюторского договора. Основание досрочного прекращения действия дистрибьюторского договора. Применимое право и юрисдикция. Ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение международного агентского договора.

42. Договор лизинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования.

43. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. о международном финансовом лизинге. Стороны договора международного лизинга. Основные условия договора международного лизинга. Ответственность сторон за неисполнение договора международного лизинга.

44. Договор факторинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования.

45. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. о международном факторинге;

46. Нью-Йоркская конвенция ООН 2001 г. об уступке дебиторской задолженности в международной торговле. Стороны договора международного факторинга. Основные условия договора международного факторинга. Ответственность сторон за неисполнение договора международного факторинга.

47. Договор франчайзинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования.

48. ФЗ «О концессионных соглашениях» 2005 г. Стороны договора международного франчайзинга. Основные условия договора международного франчайзинга. Ответственность сторон за неисполнение договора международного франчайзинга.

49. Понятие и предмет европейского контрактного права. Европейское контрактное право как отрасль европейского частного права.

50. Источники регулирования договорных обязательств в европейском контрактном праве.

51. Коллизионное и материальное регулирование контрактных отношений в европейском частном праве.

52. Регламент ЕС «О праве, применимом к контрактным обязательствам» 2008 г.

53. Принципы европейского контрактного права в ред. 2003 г.

54. Понятие контракта в европейском частном праве. Стороны контрактных обязательств. Порядок заключения и форма контрактов в европейском частном праве.

55. Основные условия договорных обязательств в европейском контрактном праве.

56. Отдельные виды договорных обязательств в европейском контрактном праве.

57. Ответственность сторон контракта за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств.