

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ  
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН  
МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО  
ОБРАЗОВАНИЯ  
«РОССИЙСКО-ТАДЖИКСКИЙ (СЛАВЯНСКИЙ) УНИВЕРСИТЕТ»**

**ЮРИДИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ**

**Кафедра «Международное право и сравнительное правоведение»**

«Утверждаю»

Заведующий кафедрой международного  
права и сравнительного правоведения

 Ф.М. Аминова

« 29 » июня 2024 г.

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**

**по дисциплине**

**«Международное контрактное право»**

Направление подготовки – 40.04.01 «Юриспруденция»

Программа подготовки - «Международное право»

Форма подготовки – очная

Уровень подготовки - магистратура

**ДУШАНБЕ - 2024**

**ПАСПОРТ  
ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**  
по дисциплине «Международное контрактное право»

№ п/п	Контролируемые разделы, темы, модули <sup>1</sup>	Формируемые компетенции	Оценочные средства		
			Количество билетов для итоговой контрольной	Другие оценочные средства	
				Вид	Количество
1	Международное контрактное право: понятие, предмет, источники правового регулирования	ПК-2, ПК-8, ПК-12	3	Устный опрос, Комплект тематик для кейс-заданий	
2	Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	ПК-2, ПК-8, ПК-12	2	Тестирование	
3	Коммерческие обязательства в международном контрактном праве	ПК-2, ПК-8, ПК-12	2	Дискуссии, полемики, диспуты, дебаты,	
4	Основные типы договоров международной купли-продажи товаров	ПК-2, ПК-8, ПК-12	2	Контрольные работы	
5	Коммерческое представительство в международном контрактном праве	ПК-2, ПК-8, ПК-12	2	Эссе, рефераты доклады, сообщения	
6	Отдельные виды договорных обязательств в международном контрактном праве	ПК-2, ПК-8, ПК-12	2	Комплект тематик для кейс-заданий	
7	Договорные обязательства в европейском контрактном праве	ПК-2, ПК-8, ПК-12	2	Устный опрос, сообщения, презентация	
<b>Всего:</b>			15	6	28

<sup>1</sup> Наименования разделов, тем, модулей соответствуют рабочей программе дисциплины.

## Примерный перечень оценочных средств

№ п/п	Наименование оценочного средства	Характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в ФОС
1.	Перечень вопросов для итоговой аттестации по дисциплине (для экзамена)	Экзамен проверяет знание теоретических положений и концепций, знание литературного материала (за семестр), умение научно интерпретировать нормативно-правовых актов.	Результат итоговой аттестации обучающихся (магистранты) определяются оценками «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», или «неудовлетворительно»
2.	Кейс-задание	Проблемное задание, в котором обучающемуся предлагают осмыслить реальную профессионально-ориентированную ситуацию, необходимую для решения данной проблемы.	Задания для решения кейс-задания
3.	Контрольные задания и вопросы для промежуточного контроля знаний по дисциплине	Промежуточная аттестация позволяет определить степень освоения обучающимися дисциплинам за семестр/курс обучения, оценить полученные теоретические знания, практические навыки и умения (уровень сформированности компетенций), прочность их закрепления, а также развитие творческого мышления, способность синтезировать полученные знания и применять их для решения практических задач.	В качестве оценочные средства в настоящий ФОС проведен перечень контрольные задания и вопросы, которые студенту будет заданы в течение всего семестра по обучающейся дисциплинам.
4.	Дискуссия, полемика, диспут, дебаты	Оценочные средства, позволяющие включить обучающихся в процесс обсуждения спорного вопроса, проблемы и оценить их умение аргументировать собственную точку зрения.	Перечень дискуссионных тем для проведения круглого стола, дискуссии, полемики, диспута, дебатов
5.	Эссе	Средство, позволяющее оценить умение обучающегося письменно излагать суть поставленной проблемы, самостоятельно проводить анализ этой проблемы с использованием концепций и аналитического инструментария соответствующей дисциплины, делать выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме.	Тематика эссе
6.	Презентации	Документ или комплект документов, предназначенный для представления чего-либо (организации, проекта, продукта и т. п.). Цель презентации — донести до аудитории полноценную информацию об объекте презентации в удобной форме.	Перечисление тем с использованием интерактивных технологий

**МОУ ВО РОССИЙСКО-ТАДЖИКСКИЙ (СЛАВЯНСКИЙ) УНИВЕРСИТЕТ**  
**Кафедра международного права и сравнительного правоведения**

Билеты рассмотрены и  
одобрены на заседании кафедры  
международного права и сравнительного  
правоведения протокол №11 «28» июня 2024г.  
Заведующий кафедрой д.ю.н., профессор Аминова Ф.М.

**БИЛЕТЫ ДЛЯ ИТОГОВОГО КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ (ЭКЗАМЕНА) В УСТНОЙ (ТРАДИЦИОННОЙ)  
ФОРМЕ**

по дисциплине «Международное контрактное право»  
для магистрантов 40.04.01 – «Юриспруденция»  
программа подготовки - «Международное право»  
форма обучения - очная / заочная

**Экзаменационный билет № 1**

1. Понятие международного контактного права.
1. Порядок заключения договора международной купли-продажи товаров.
3. Понятие международного лизинга

**Экзаменационный билет № 2**

1. Принципы международных коммерческих контрактов.
2. Электронная торговля.
3. Значение посреднических договоров в международном коммерческом обороте.

**Экзаменационный билет № 3**

1. Структура международных коммерческих контрактов.
2. Международные договоры как источники регулирования международных коммерческих отношений.
3. Освобождение от ответственности сторон по договору международной купли-продажи товаров.

**Экзаменационный билет № 4**

1. Национальное законодательство как источник регулирования международных коммерческих отношений.
2. Ответственность сторон по договору международной купли-продажи товаров.
3. Понятие и правовая сущность договора международного факторинга.

**Экзаменационный билет № 5**

1. Международные торговые обычаи и обычаи делового оборота как источники регулирования международных коммерческих отношений.
2. Поставка на условиях EXW.
3. Правовое регулирование факторинговых отношений.

**Экзаменационный билет № 6**

1. Lex mercatoria как источник регулирования международных коммерческих отношений.
2. Поставка на условиях FCA.
3. Особенности заключения договора международного лизинга.

**Экзаменационный билет № 7**

1. Судебный прецедент как источник регулирования международных коммерческих отношений.
1. Поставка на условиях CPT.
2. Формы и виды посредничества в международном коммерческом обороте.

**Экзаменационный билет № 8**

1. Значение доктрины в регулировании международных коммерческих отношений.
2. Поставка на условиях CIP.
3. Коллизионное регулирование представительских договоров.

**Экзаменационный билет № 9**

1. Форма международных коммерческих контрактов.
2. Поставка на условиях DAT.
3. Агентский договор в международном коммерческом обороте.

**Экзаменационный билет № 10**

1. Договор комиссии в международном коммерческом обороте.
2. Поставка на условиях DAP.

3. Форфейтинг как разновидность международного коммерческого контракта.

#### Экзаменационный билет № 11

1. Международный франчайзинг как разновидность международного коммерческого контракта.
2. Поставка на условиях DDP.
3. Понятие и признаки международных коммерческих расчетов.

#### Экзаменационный билет № 12

1. Ответственность сторон договора международной перевозки грузов.
2. Преимущества международного коммерческого арбитража.
3. Поставка на условиях CIF.

#### Экзаменационный билет № 13

1. Формы международных расчетов.
2. Арбитражное соглашение.
3. Методы регулирования международных коммерческих отношений.

#### Экзаменационный билет № 14

1. Правовое регулирование деятельности коммерческих арбитражных судов.
2. Элементы договора международной перевозки груза.
3. Консигнация как разновидность договора комиссии.

#### Экзаменационный билет № 15

1. Исполнение решений международного коммерческого арбитража.
2. Освобождение от ответственности сторон по договору международной купли-продажи товаров.
3. Значение международного коммерческого контракта в гражданском обороте.

#### Критерии оценки:

Оценки **«отлично»** заслуживает обучающийся, овладевший показателями компетенции «знать», «уметь» и «владеть» следующих компетенций: ОК-2, ПК-2, ПК-11, ПК-12 проявивший всестороннее, систематическое и глубокое знание программного материала; умение свободно выполнять задания, предусмотренные программой; усвоивший основную литературу и знакомый с дополнительной, рекомендованной программой; усвоивший взаимосвязь основных понятий дисциплины в их значении для приобретаемой профессии; проявивший творческие способности в понимании, изложении и использовании учебного материала.

Оценки **«хорошо»** заслуживает обучающийся, овладевший показателями компетенции «знать» и «уметь», проявивший полное знание программного материала; успешно выполнивший предусмотренные в программе задания, усвоивший основную литературу, рекомендованную в программе, показавший систематизированный характер знаний по дисциплине и способность к их самостоятельному пополнению и обновлению в ходе профессиональной деятельности.

Оценки **«удовлетворительно»** заслуживает обучающийся, овладевший показателями компетенции «знать», проявивший знания основного учебно-программного материала в объеме, необходимом для дальнейшей учебы и предстоящей работы по специальности; справляющийся с выполнением заданий, предусмотренных программой, знакомый с основной литературой, рекомендованной программой. Как правило, оценка «удовлетворительно» выставляется обучающимся, допустившим погрешности в ответе на экзамене и при выполнении экзаменационных заданий, но обладающим необходимыми знаниями для их устранения под руководством преподавателя.

Оценка **«неудовлетворительно»** выставляется обучающемуся, не овладевшему ни одним из показателей компетенции, т.е. обнаружившему пробелы в знаниях основного учебно-программного материала, допустившему принципиальные ошибки в выполнении предусмотренных программой заданий. Как правило, оценка «неудовлетворительно» ставится обучающимся, которые не могут продолжить обучение или приступить к профессиональной деятельности по окончании вуза без дополнительных занятий по соответствующей дисциплине.

Экзамен должен в обязательном порядке заканчиваться подведением итогов, где качественную оценку своих знаний должен получить каждый обучаемый. Кроме того, в ходе подведения итогов обучающиеся должны быть сориентированы на дальнейшее углубление знаний и расширение опыта, приобретенных в ходе изучения дисциплины.

**МОУ ВО «Российско-Таджикский (Славянский) университет»  
Кафедра международного права и сравнительного правоведения**

**КЕЙС-ЗАДАЧИ**

**по дисциплине «Международное контрактное право»**

**Задание 1.**

Свердловская железная дорога приняла к перевозке партию груза. Место назначения – ст. Брно (Чехия). К месту назначения груз прибыл с опозданием на 30 дней. Кроме того, при сдаче груза получателю (чешскому юридическому лицу) было установлено, что часть его пропала. Полагая, что просрочка доставки и потеря части груза произошли по вине российской железной дороги, грузополучатель обратился с иском к Свердловской железной дороге в Федеральный арбитражный суд Свердловской области. Представитель ответчика указал в суде, что истец не использовал досудебные способы урегулирования спора, при передаче груза белорусской железной дороге коммерческий акт не составлялся, срок поставки не был нарушен, так как груз длительное время проходил таможенные проверки и оформление.

**Вопросы:**

1. Оцените доводы представителя ответчика и разрешите спор по существу.

**Задание 2.**

Компания с постоянным местопребыванием в США сдает в аренду воздушные суда российской авиакомпании, получая доходы. Арендатор использует суда в международных и во внутренних перевозках в РФ. Американская компания не имеет в РФ постоянного представительства и не осуществляет кроме указанной никакой иной деятельности.

**Вопросы:**

1. Подлежат ли налогообложению в РФ доходы американской компании?
2. Действует ли между РФ и США договор об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал?

**Задание 3.**

В арбитражный суд г. Москвы было подано ходатайство о признании и исполнении решения суда Англии (Central London County Court) в отношении ФГУП «УКТ». Судья, рассмотрев ходатайство, отказал в его удовлетворении. В определении он указал на отсутствие между РФ и Великобританией соглашения по вопросам признания и принудительного исполнения судебных решений, а также на то, что ФГУП является предприятием военнопромышленного комплекса и в случае исполнения решения окажется в сложной финансовой ситуации, что может повлиять на обороноспособность РФ.

**Вопросы:**

1. Оцените это решение. Возможно ли в данной ситуации использовать ссылку на публичный порядок как на основание отказа в признании и исполнении иностранного судебного решения?

**Задание 4.**

Между российской организацией (покупатель) и американской компанией (продавец) заключен договор купли-продажи. В ходе его исполнения между сторонами возникли разногласия. Стороны не определили применимое право, но записали в договоре, что «все споры из настоящего контракта подлежат рассмотрению в Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате РФ в соответствии с Регламентом этого суда».

**Вопросы:**

1. Определите право, применимое к существу спора и процедуре его рассмотрения.
2. Может ли спор быть предметом рассмотрения в государственном арбитражном суде РФ?
3. При каких условиях?

**Задание 5.**

Исковое заявление российской организации к польской фирме содержало требование об оплате стоимости поставленного по контракту и в оговоренные с ним сроки товара с начислением процентов годовых. Ответчик считает, что в неисполнении обязательств его вины нет, поскольку внутренний потребитель, для которого был закуплен товар, нарушил свои обязательства по оплате. При этом он ссылаясь на телефонные переговоры с истцом, во время которых был решен вопрос о переносе срока поставки. Кроме того, ответчик полагает, что проценты годовые платить не должен, так как контракт содержит положение о возмещении реальных убытков.

**Вопросы:**

1. Какое право подлежит применению к правоотношениям сторон?
2. Является ли вина ответчика необходимым условием ответственности?
3. Какое правовое последствие имеет согласование переноса срока поставки по телефону?

**Задание 6.**

Прокурор области в интересах областного отделения Пенсионного фонда РФ (заказчик) обратился в арбитражный суд области с иском к иностранной строительной компании о расторжении договора подряда на капремонт здания заказчика и взыскании в пользу отделения убытков в размере 630 тыс. руб. Суд взыскал с подрядчика убытки в сумме 590 тыс. руб., составляющих разницу между оплаченными заказчиком и выполненными подрядчиком работами. Возражая против иска, подрядчик утверждал, что он не может считаться просрочившим исполнение обязательств по контракту, так как заказчик сам приостановил работы. Согласно п. 9.1 договора при просрочке исполнения обязательств одной из сторон более 30 дней другая сторона вправе расторгнуть договор с письменным уведомлением об этом контрагента не позднее чем за 10

дней. Кроме того, подрядчик представил суду два письма, в которых извещал заказчика, что его задание о корректировке рабочего проекта к договору подряда выполнить невозможно из-за отсутствия технических условий. Определите применимое право.

**Вопросы:**

1. Вправе ли заказчик делать расчет стоимости выполненных работ на основании составленного в одностороннем порядке акта контрольного обмера?
2. Правомерна ли ссылка подрядчика на ст. 405 ГК РФ?

**Задание 7.**

Российская организация заключила договор поставки с предпринимателем из Украины на условиях EXW г. Кривой Рог (ИНКОТЕРМС 2000). В дальнейшем возник спор о выполнении сторонами отдельных обязательств по договору, в частности о возмещении расходов на погрузку, которая была осуществлена поставщиком. Украинская сторона обратилась с иском в арбитражный суд РФ.

**Вопросы:**

1. Вправе ли арбитражный суд РФ рассматривать данный спор?
2. Какое право при этом должно быть применено? Разрешите спор по существу.

**Задание 8.**

Между турецкой и американской фирмами был заключен договор цессии, по которому турецкая фирма передала американской фирме право требования к российскому АО о возврате средств, полученных им от турецкой фирмы по договору ссуды. Американская фирма после открытия в России своего представительства обратилась в арбитражный суд с иском к российскому АО о взыскании долга по ссуде. В договоре ссуды предусмотрена арбитражная оговорка об Арбитражном институте при Торговой палате г. Стокгольма. Истец считает, что эта оговорка не зависит от основного договора займа, а потому имеет не материально-правовой, а процессуальный характер, в связи с чем не может быть цедирована. Российская сторона считает, что спор может быть рассмотрен только в Стокгольме.

**Вопросы:**

1. Применимы ли к описанной ситуации правила ст. 1216 ГК РФ?
2. Передается ли к другому лицу при уступке права требования и арбитражная оговорка?
3. Вправе ли арбитражный суд рассматривать предъявленный иск по существу?

**Задание 9.**

Немецкая компания продала российской торговой компании 2000 т шоколада. В договоре содержалось условие о применении немецкого права и была установлена подсудность спора немецкому суду. В связи с нарушением условий поставки (просрочка) российская фирма обратилась с иском в арбитражный суд РФ, который рассмотрел спор и вынес решение в пользу российской компании, основываясь на положениях Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров.

**Вопросы:**

1. Может ли арбитражный суд РФ рассматривать данный спор?
2. Какое право он применит при этом?

**Задание 10.**

Между российской и финской фирмами был заключен контракт на поставку оборудования. Финская фирма (поставщик) выполнила свои обязательства, а российская сторона оплату в срок не произвела. На момент рассмотрения спора в суде оборудование было установлено и использовалось на российском предприятии. Вопросы применимого права в контракте не оговорены. МКАС при ТПП РФ удовлетворил иск финской фирмы и взыскал в ее пользу стоимость оборудования и полученную российской фирмой при его использовании прибыль.

**Вопросы:**

1. Какими коллизионными и материально-правовыми нормами руководствовался суд при определении применимого права и вынесении решения?

**Задание 11.**

В одном из дел, рассмотренных МКАС при ТПП РФ, заключенный сторонами контракт международной купли-продажи содержал оговорку о применении права России. Иск был предъявлен российской организацией (продавец) к фирме из Гамбии (покупатель) в связи с частичной неоплатой товара, поставленного по данному контракту. Ответчик признавал факт поставки и частичной неоплаты товара, объясняя задержку в платежах наступившим кризисом на финансовом и фондовом рынках Гамбии. Согласованный сторонами график погашения задолженности ответчиком был нарушен. Истец требовал погашения задолженности.

Разрешите указанную ситуацию:

- 1) установите применимое право к этому контракту. Будет ли к спору применена Венская конвенция 1980 г., если учесть, что Гамбия, являющаяся местом нахождения коммерческого предприятия ответчика, в этой Конвенции не участвует;
- 2) будет ли кризис на финансовом и фондовом рынках Гамбии признаваться МКАС при ТПП РФ основанием для освобождения от ответственности ответчика;
- 3) как должен быть решен вопрос об ответственности продавца?

**Вопросы:**

1. Вопросы применимого права к международным коммерческим контрактам.

2. Общие вопросы освобождения от ответственности по договору международной купли-продажи товаров. Понятие, виды и содержание форс-мажорной оговорки и последствия наступления форс-мажорных обстоятельств.

### **Задание 12.**

По договору, заключенному в октябре 1993 г., ответчик (российская компания) поставил истцу-покупателю в Эквадор на условиях CFR товар, в котором по прошествии нескольких дней эксплуатации были обнаружены дефекты, исключающие возможность его использования по назначению. Ответчик предложил истцу заменить бракованный товар, но истец не согласился и предъявил иск в суд, требуя возврата стоимости забракованного товара и возмещения понесенных убытков. Ответчик удовлетворить требования отказался, заявив, что завод-изготовитель отказался от возврата всего количества товара в Россию и рекомендовал распорядиться товаром по своему усмотрению. Как должен разрешить спор МКАС, если учесть, что условия о качестве товара не были оговорены в договоре?

### **Вопросы:**

1. Нужно ли специально оговаривать условия о качестве товара в международном договоре купли-продажи и что делать, если условия о качестве товара не были оговорены?
2. Вопросы применимого права к международным коммерческим контрактам.
3. Вопросы качества товара по Венской конвенции 1980 г.

### **Критерии оценки:**

Оценка «зачтено» выставляется магистранту, если:

- просматривается соответствие содержания задачи теме;
- содержание задачи носит проблемный характер;
- решение задачи правильное, демонстрирует применение аналитического и творческого подходов;
- продемонстрированы умения работы в ситуации неоднозначности и неопределенности;
- задача представлена на контроль в срок;

- оценка «не зачтено» выставляется при не правильном решении задачи.



**КОМПЛЕКТ ЗАДАНИЙ ДЛЯ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ  
по дисциплине «Международное контрактное право»**

**Тема 1. Международное контрактное право: понятие, предмет, источники правового регулирования.**

**Вариант 1**

Задание 1. Понятие и предмет международного контрактного права.

Задание 2. Договорные отношения, осложненные иностранным элементом, как предмет международного контрактного права.

Задание 3. Источники правового регулирования международных контрактных отношений. **Вариант 2**

Задание 1. Национальное законодательство.

Задание 2. Международные договоры. Международные обычаи.

Задание 3. Коллизионно-правовой и материально-правовой методы регулирования договорных отношений, осложненных иностранным элементом.

**Тема 2. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности.**

**Вариант 1**

Задание 1. Внешнеэкономическая деятельность как объект международного контрактного права.

Задание 2. Понятие внешнеэкономической сделки в международном контрактном праве.

Задание 3. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.

**Вариант 2**

Задание 1. Лицензирование и квотирование как меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Задание 2. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.

Задание 3. Основные условия договоров международной купли-продажи товаров.

**Тема 3. Коммерческие обязательства в международном контрактном праве.**

**Вариант 1**

Задание 1. Понятие договора международной купли-продажи товаров: доктрина и практика.

Задание 2. Форма договоров международной купли-продажи товаров в национальном законодательстве и международных договорах.

Задание 3. Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование договоров международной купли-продажи товаров.

**Вариант 2**

Задание 1. Гагская конвенция 1986 г. о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров.

Задание 2. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров.

Задание 3. Порядок заключения договоров международной купли-продажи товаров.

**Тема 4. Коммерческое представительство в международном контрактном праве.**

**Вариант 1**

Задание 1. Понятие агентского договора в международном контрактном праве: доктрина и практика.

Задание 2. Особенности международных агентских договоров.

Задание 3. Источники правового регулирования международных агентских договоров.

**Вариант 2**

Задание 1. Руководство МТП 1983 г. по составлению торговых агентских договоров между сторонами, находящимися в разных странах, его юридическая природа.

Задание 2. Срок и территория действия договора.

Задание 3. Ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение международного агентского договора.

**Тема 5. Отдельные виды договорных обязательств в международном контрактном праве.**

**Вариант 1**

Задание 1. Договор лизинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования.

Задание 2. Стороны договора международного лизинга.

Задание 3. Основные условия договора международного лизинга.

**Вариант 2**

Задание 1. Договор факторинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования.

Задание 2. Стороны договора международного факторинга.

Задание 3. Ответственность сторон за неисполнение договора международного факторинга.

**Критерии оценки:**

- оценка «отлично» выставляется магистранту, если он полностью раскрыл содержание вопроса и решил задачу со ссылкой на норму закона;

- оценка «хорошо» выставляется магистранту, если он раскрыл содержание вопроса не в полной мере и решил задачу со ссылкой на норму закона;

- оценка «удовлетворительно» выставляется магистранту, если он поверхностно раскрыл содержание вопроса и решил задачу без ссылки на норму закона;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется магистранту, если он не раскрыл содержание вопроса и не решил задачу.

**МОУ ВО «Российско-Таджикский» (Славянский) университет»  
Кафедра международного права и сравнительного правоведения**

**ПЕРЕЧЕНЬ ДИСКУССИОННЫХ ТЕМ ДЛЯ КРУГЛОГО СТОЛА  
(ДИСКУССИИ, ПОЛЕМИКИ, ДИСПУТА, ДЕБАТОВ)  
по дисциплине «Международное контрактное право»**

1. Понятие и предмет международного контрактного права.
2. Договорные отношения, осложненные иностранным элементом, как предмет международного контрактного права.
3. Источники правового регулирования международных контрактных отношений.
4. Национальное законодательство.
5. Международные договоры.
6. Международные обычаи.
7. Коллизионно-правовой и материально-правовой методы регулирования договорных отношений, осложненных иностранным элементом.
8. Внешнеэкономическая деятельность как объект международного контрактного права.
9. Понятие внешнеэкономической сделки в международном контрактном праве.
10. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.
11. Лицензирование и квотирование как меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
12. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.
13. Понятие договора международной купли-продажи товаров: доктрина и практика.
14. Форма договоров международной купли-продажи товаров в национальном законодательстве и международных договорах.
15. Российское право о форме договоров международной купли-продажи.
16. Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование договоров международной купли-продажи товаров.
17. Гагская конвенция 1986 г. о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров.
18. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров.
19. Нью-Йоркская конвенция ООН 1974 г. об исковой давности в международной купле-продаже товаров.
20. Роль международных торговых обычаев. ИНКОТЕРМС 2000 г. Концепция Lex Mercatoria в международном контрактном праве.
21. Принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА 2004 г.
22. Электронная торговля в МЧП. Нью-Йоркская конвенция ООН 2005 г. об использовании электронных сообщений в международных договорах.
23. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронных подписях 2001 г.
24. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле 1996 г.
25. Порядок заключения договоров международной купли-продажи товаров. Условия, предъявляемые к оферте. Вступление оферты в силу. Возможность отмены и отзыва оферты. Условия, предъявляемые к акцепту. Момент и место заключения договора между отсутствующими сторонами с точки зрения романо-германской и англо-саксонской правовых систем. Позиция Венской конвенции ООН 1980 г.
26. Основные условия договоров международной купли-продажи товаров. Наименование товара, его количество и качество. Цена товара. Срок исполнения договора. Форма и порядок расчетов. Гарантии исполнения обязательств по договору. Страхование. Применимое право. Арбитражная оговорка. Пророгационное соглашение.
27. Ответственность за нарушение договорных обязательств в международной купле-продаже товаров. Условия возложения ответственности. Вина неисправного контрагента. Штраф. Неустойка. Возмещение убытков. Принцип реального исполнения договорных обязательств.
28. Обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажорные обстоятельства) как основание освобождения от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств.
29. Понятие базисных условий договора. Роль ИНКОТЕРМС при классификации договоров международной купли-продажи.
30. Влияние научно-технического прогресса на развитие торговых операций.
31. Типы договоров, связанных с перевозкой грузов морским транспортом (FAS; FOB; CFR; CIF; DES; DEQ).
32. Типы договоров, связанных с комбинированными перевозками грузов (FCA; CPT; CIP; DAF; DDU; DDP; EXW).
33. Понятие агентского договора в международном контрактном праве: доктрина и практика.

34. Особенности международных агентских договоров.
35. Источники правового регулирования международных агентских договоров.
36. Гагская конвенция 1978 г. о праве, применимом к агентированию.
37. Женевская конвенция УНИДРУА 1983 г. о представительстве при международной купле-продаже товаров.
38. Руководство МТП 1983 г. по составлению торговых агентских договоров между сторонами, находящимися в разных странах, его юридическая природа.
39. Торговый агент и принципал – стороны в международном агентском договоре, их правовое положение. Срок и территория действия договора. Основные условия международного агентского договора. Комиссионное вознаграждение агента. Основание досрочного прекращения действия агентского договора. Применимое право и юрисдикция.
40. Ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение международного агентского договора.
41. Понятие дистрибьюторского договора в международном контрактном праве: доктрина и практика. Особенности международных дистрибьюторских договоров. Основные условия международного дистрибьюторского договора. Основание досрочного прекращения действия дистрибьюторского договора. Применимое право и юрисдикция. Ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение международного агентского договора.
42. Договор лизинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования.
43. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. о международном финансовом лизинге. Стороны договора международного лизинга. Основные условия договора международного лизинга. Ответственность сторон за неисполнение договора международного лизинга.
44. Договор факторинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования.
45. Оттавская конвенция УНИДРУА 1988 г. о международном факторинге;
46. Нью-Йоркская конвенция ООН 2001 г. об уступке дебиторской задолженности в международной торговле. Стороны договора международного факторинга. Основные условия договора международного факторинга. Ответственность сторон за неисполнение договора международного факторинга.
47. Договор франчайзинга в международном контрактном праве: понятие и источники правового регулирования.
48. ФЗ «О концессионных соглашениях» 2005 г. Стороны договора международного франчайзинга. Основные условия договора международного франчайзинга. Ответственность сторон за неисполнение договора международного франчайзинга.
49. Понятие и предмет европейского контрактного права. Европейское контрактное право как отрасль европейского частного права.
50. Источники регулирования договорных обязательств в европейском контрактном праве.
51. Коллизионное и материальное регулирование контрактных отношений в европейском частном праве.
52. Регламент ЕС «О праве, применимом к контрактным обязательствам» 2008 г.
53. Принципы европейского контрактного права в ред. 2003 г.
54. Понятие контракта в европейском частном праве. Стороны контрактных обязательств. Порядок заключения и форма контрактов в европейском частном праве.
55. Основные условия договорных обязательств в европейском контрактном праве.
56. Отдельные виды договорных обязательств в европейском контрактном праве.
57. Ответственность сторон контракта за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств.

#### **Критерии оценки:**

- Оценка «зачтено» выставляется магистранту, если:
- просматривается соответствие содержания задачи теме;
  - содержание дискуссии носит проблемный характер;
  - магистрант демонстрирует применение аналитического и творческого подходов;
  - продемонстрированы умения работы в ситуации неоднозначности и неопределенности;
  - задача представлена на контроль в срок.
- оценка «не зачтено» выставляется в случае не подготовленности магистрант к теме дискуссии, при неумении ориентироваться в заданной теме.

**МОУ ВО «Российско-Таджикский» (Славянский) университет»  
Кафедра международного права и сравнительного правоведения**

**ТЕМЫ ЭССЕ  
(рефератов, докладов, сообщений)  
по дисциплине «Международное контрактное право»**

1. Понятие и предмет международного контрактного права.
2. Договорные отношения, осложненные иностранным элементом, как предмет международного контрактного права.
3. Источники правового регулирования международных контрактных отношений.
4. Национальное законодательство.
5. Международные договоры.
6. Международные обычаи.
7. Коллизионно-правовой и материально-правовой методы регулирования договорных отношений, осложненных иностранным элементом.
8. Внешнеэкономическая деятельность как объект международного контрактного права.
9. Понятие внешнеэкономической сделки в международном контрактном праве.
10. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.
11. Лицензирование и квотирование как меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
12. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности.
13. Понятие договора международной купли-продажи товаров: доктрина и практика.
14. Форма договоров международной купли-продажи товаров в национальном законодательстве и международных договорах.
15. Российское право о форме договоров международной купли-продажи.
16. Коллизионно-правовое и материально-правовое регулирование договоров международной купли-продажи товаров.
17. Гагская конвенция 1986 г. о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров.
18. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров.
19. Нью-Йоркская конвенция ООН 1974 г. об исковой давности в международной купле-продаже товаров.
20. Роль международных торговых обычаев. ИНКОТЕРМС 2000 г. Концепция LexMercatoria в международном контрактном праве.

**Критерии оценки:**

Оценка «зачтено» выставляется магистранту, если **присутствует:**

- актуальность темы исследования;
- соответствие содержания теме;
- глубина проработки материала;
- правильность и полнота разработки поставленных вопросов;
- значимость выводов для дальнейшей практической деятельности;
- правильность и полнота использования литературы;
- соответствие оформления реферата стандарту;
- качество сообщения и ответов на вопросы при защите реферата.

К примеру, объем реферата может колебаться в пределах 15-20 печатных страниц. Основные разделы: оглавление (план), введение, основное содержание, заключение, список литературы.

Текст реферата должен содержать следующие разделы:

- титульный лист с указанием: названия ВУЗа, кафедры, темы реферата, ФИО автора и ФИО научного руководителя.

- введение, актуальность темы.
- основной раздел.

- заключение (анализ результатов литературного поиска); выводы.
- библиографическое описание, в том числе и интернет-источников.

- список литературных источников должен иметь не менее 10 библиографических названий, включая сетевые ресурсы.

Текстовая часть реферата оформляется на листе следующего формата:

- отступ сверху – 2 см; отступ слева – 3 см; отступ справа – 1,5 см; отступ снизу – 2,5 см;
- шрифт текста: Times New Roman, высота шрифта – 14, пробел – 1,5;
- нумерация страниц – снизу листа. На первой странице номер не ставится.

Реферат должен быть выполнен грамотно с соблюдением культуры изложения. Обязательно должны иметься ссылки на используемую литературу, включая периодическую литературу за последние 5 лет.

Доклад – вид самостоятельной научно-исследовательской работы, где обучающийся раскрывает суть исследуемой проблемы; приводит различные точки зрения, а также собственные взгляды на нее.

Этапы работы над докладом:

- подбор и изучение основных источников по теме (как и при написании реферата рекомендуется использовать не менее 8 - 10 источников);
- составление библиографии;
- обработка и систематизация материала, подготовка выводов и обобщений.
- разработка плана доклада.
- написание;
- публичное выступление с результатами исследования.

Если магистрант готовить доклад, то самостоятельная работа по их написанию может проходить в следующей последовательности.

1. Нужно проконсультироваться у преподавателя по содержанию предстоящего доклада (выступления), списку литературы, которую лучше использовать для их подготовки. Подобрать рекомендованную литературу.

2. Необходимо изучить литературу, сгруппировать материал и составить подробный план доклада (выступления).

3. Следует написать полный текст доклада (выступления). Для того чтобы доклад получился интересным и имел успех, в нем следует учесть:

- а) теоретическое содержание рассматриваемых вопросов и их связь с практикой профессиональной деятельности;
- б) логику и аргументы высказываемых суждений и предложений, их остроту и актуальность;
- в) конкретные примеры из сферы профессиональной или учебной деятельности;
- г) обобщающие выводы по всему содержанию сделанного доклада с выходом на будущую профессию.

Для выступления с докладом магистранту отводится 10 – 12 минут, поэтому все содержание доклада должно быть не более 7-10 страниц рукописного текста. Для выступления с сообщением обычно отводится 5-7 минут. Соблюдение регламента времени является обязательным условием.

4. Магистранту рекомендуется продумать методику чтения доклада. Лучше если магистрант будет свободно владеть материалом и излагать доклад доходчивым разговорным языком, поддерживать контакт с аудиторией. При возможности следует применять технические средства, наглядные пособия (например, подготовить доклад с презентацией или раздаточным материалом), использовать яркие примеры.

Важно потренироваться в чтении доклада. Если есть возможность, то записать свое выступление на видео- или аудионоситель. Просмотр, прослушивание сделанной записи позволят увидеть и устранить недостатки: неправильное произношение слов, несоответствующий темп речи, ошибки в ударении, неинтересные или непонятные места, продолжительность доклада и т.п.

Критерии оценки:

- актуальность темы;
- соответствие содержания теме;
- глубина проработки материала;
- грамотность и полнота использования источников;
- соответствие оформления доклада требованиям.

- оценка «не зачтено» выставляется магистранту в случае, если он не ориентируется в теме подготовленного реферата, доклада, эссе.

**ТЕМЫ ПРЕЗЕНТАЦИЙ**  
**по дисциплине «Международное контрактное право»**

1. Международное контрактное право: понятие, предмет, источники правового регулирования
2. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности
3. Коммерческие обязательства в международном контрактном праве
4. Основные типы договоров международной купли-продажи товаров
5. Коммерческое представительство в международном контрактном праве
6. Отдельные виды договорных обязательств в международном контрактном праве
7. Договорные обязательства в европейском контрактном праве
8. Принципы европейского контрактного права в ред. 2003 г.
9. Понятие контракта в европейском частном праве. Стороны контрактных обязательств.
10. Порядок заключения и форма контрактов в европейском частном праве.
11. Источники правового регулирования международных контрактных отношений.
12. Национальное законодательство.
13. Международные договоры.
14. Международные обычаи.
15. Коллизионно-правовой и материально-правовой методы регулирования договорных отношений, осложненных иностранным элементом.
16. Понятие агентского договора в международном контрактном праве: доктрина и практика.
17. Особенности международных агентских договоров.
18. Источники правового регулирования международных агентских договоров.
19. Гагская конвенция 1978 г. о праве, применимом к агентированию.
20. Регламент ЕС «О праве, применимом к контрактным обязательствам» 2008 г.

**Критерии оценки:**

- оценка «зачтено» выставляется студенту, если он делает яркий и обстоятельный ответ на проблемный вопрос, опираясь на рекомендуемую преподавателем учебную и научную литературу по курсу. Также оценка «зачтено» выставляется студенту, если он даёт недостаточно обстоятельный ответ на проблемный вопрос, но опирается на учебную и на научную литературу. Студент активно участвует в полемике по другим проблемам презентации.
- оценка «не зачтено» выставляется студенту, если он не отвечает либо дает крайне поверхностный ответ на вопрос из темы презентации, демонстрирует слабую подготовку по конкретной теме и вопросу и слабые умения к научной полемике.