МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «РОССИЙСКО-ТАДЖИКСКИЙ (СЛАВЯНСКИЙ) УНИВЕРСИТЕТ»

«Утверждаю»

Декан факультета экономики и управления

Н.С.Расулов

2025 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ МАРКЕТИНГ (ПРОДВИНУТЫЙ КУРС)

Направление подготовки – 38.04.02 «Менеджмент»

Программа подготовки – Международный менеджмент

Форма подготовки - очная

Уровень подготовки – магистратура

Рабочая программа составлена на основе требований федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.04.02 «Менеджмент» (уровень магистратуры), утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования РФ № 952 от 12.08.2020

При разработке рабочей программы учитываются:

- требования работодателей, профессиональные стандарты;
- содержание программ дисциплин, изучаемых на предыдущих и последующих этапах обучения;
 - новейшие достижения в данной предметной области.

Рабочая программа обсуждена на заседании кафедры менеджмента и маркетинга, протокол №1 от « $\mathcal{A}S$ » августа 2025 г.

Рабочая программа утверждена УМС факультета экономики и управления, протокол № 1 от « $\mathcal{A}\mathcal{G}$ » августа 2025 г.

Рабочая программа утверждена Ученым советом экономики и управления, протокол № 1 от « \mathcal{AG} » августа 2025 г.

Заведующий кафедрой менеджмента и маркетинга к.э.н., доцент

Зам. председателя УМС факультета

Разработчик: д.э.н., профессор Абдулаева М.Р.

Шодиева Т.Г.

Шарипова Г.Г.

1. Цели и задачи изучения дисциплины

1.1. Цель изучения дисциплины:

Сформировать у магистрантов углублённые знания и практические навыки анализа международных рынков, разработки и реализации маркетинговых стратегий в глобальной среде, а также способность принимать обоснованные решения в условиях высокой конкуренции, культурного разнообразия и динамичных изменений мирового рынка.

1.2. Задачи дисциплины:

- Освоить современные методы анализа международных рынков и конкурентной среды.
- Научиться разрабатывать и адаптировать маркетинговые стратегии для разных стран и регионов.
- Развить навыки оценки рисков и эффективности международных маркетинговых решений.
- Овладеть основами межкультурной коммуникации и учёта национальных особенностей в маркетинге.

1.3. В результате изучения данной дисциплины у обучающихся формируются следующие профессиональные компетенции (элементы компетенций):

Таблица 1.

Код компетенции	Содержание	Перечень планируемых	Виды
код компетенции	компетенции	результатов обучения по	оценочных
	компетенции	дисциплине (индикаторы	средств
		достижения компетенций)	средеть
ПК-1	Способен	ИПК 1.1 знает методы	Коллоквиум
III I	разрабатывать,	изучения внутреннего и	Реферат
	тестировать и	внешнего рынка товаров и	Собеседование
	внедрять	услуг, его потенциал и	Презентация
	инновационные	тенденций развития, а также	презептация
	идеи, создавать	методы использования	
	нематериальные	прикладных офисных	
	активы (бренды) и	программ для сбора и	
	управлять ими в	обработки информации о	
	международных	международном рынке	
	организациях	ИПК 1.2 определяет	
	оргинизидний	конкурентоспособный	
		ассортимент товаров и услуг	
		международных	
		организаций, проводит	
		тестирование	
		инновационных товаров	
		(услуг, брендов) с целью	
		использования	
		инструментов управления	
		успешными брендами.	
		ИПК 1.3 разрабатывает	
		меры по внедрению	
		инновационных товаров	
		(услуг) и рекомендации для	
		принятия управленческих	
		решений в их отношении,	
		создает нематериальные	
		активы (бренды) в	
		международных	
		организациях	

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП

- **2.1.** Дисциплина «**Международный маркетинг (продвинутый курс)**» входит в часть, формируемую участниками образовательных отношений Блока Дисциплины (модули) ОПОП ВО (**Б1.В.09**).
- **2.2** Преподавание данной дисциплины является необходимым для дальнейшего освоения магистрантами дисциплин в структуре ОПОП магистратуры по направлению магистратуры «**Менеджмент**».

Таблица 2.

№ п/п	Название дисциплины	Семестр	Место дисциплины в структуре ОПОП
1.	Управленческая экономика	2	Б1.О.06
2.	Бизнес-планирование с маркетинговой составляющей	3	Б1.О.08
3.	Международный бизнес	1	Б1.В.03
4.	Инвестиционный менеджмент (продвинутый курс)	3	Б1.В.06
5.	Теория организации и организационное поведение	1	Б1.В.08
6.	Введение в стратегический маркетинг	1	Б1.В.ДВ.02.02

При освоении данной дисциплины необходимы умения и готовность («входные» знания) обучающегося по дисциплине 1-6, указанных в Таблице 2. Дисциплины 2,4 взаимосвязаны с данной дисциплиной, они изучаются параллельно.

3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ КУРСА

Объем дисциплины составляет 3 зачетные единицы - 108 часов, из которых: лекции – 8 часов, практические занятия – 20 часов, иная контактная работа – 30 часов, самостоятельная работа – 50 часов. Всего часов аудиторной нагрузки – 28 часов.

Зачет – 3 семестр.

3.1. Структура и содержание курса

Структура и содержание лекционных, практических занятий, ИКР, СРС

Таблица 3.

	ı				таолица 5.
Раздел дисциплины	Виды учебной работы, включая				Литература
	само	самостоятельную работу студентов и			
		трудоемкость			
	(в часах)				
	Лекции	Практические	ИКР	CPC,	
		_		ак.час.	
		3 семестр			
Toyo 1 Mowyyyanayyya	2.	4	7	13	TIX // I I C TY I
Тема 1. Международные	2	4	/	13	пункты
маркетинговые					5.1.
исследования					5.2.
Система сбора					
международной					
маркетинговой информации.					

Маркстинговой исследование. Методы обработки маркстинговой информации и проведения маркстинговых исследований. Тема 2. Изучение и выбор внешнего рынка Организация торговли на международных рынках. Особенности внешней торговли сырьевой продукцией. Международная биржсвая и аукционная торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли потовой продукцией. Особенности внешней торговли за предукцией. Особенности внешней торговли за предукцией. Особенности внешней торговли мащинами и оборудованием. Тема 3. Организация, дамнерование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркстинговой деятельности в международного планирования. Процесс международного планирования. Процесс международного маркстинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой ауштории и коммуникаций в формирования имиджа компании. Понятие целевой ауштории и коммуникаций в формирования имиджа компании. Понятие целевой ауштории и коммуникаций в формирования имиджа компании. Понятие целевой ауштории и коммуникаций в в						
обработки маркетинговой информации и проведения маркетинговых исследований. Тема 2. Изучение и выбор внешнего торговли па международных рынках. Особенности внешней торговли сырьевой продукцией. Международная биржевая и аукционная торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговля мапинами и оборудованием. Тема 3. Организация, планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
информации и проведения маркетинговых исследований. Тема 2. Изучение и выбор внешнего рынка Организация торговли на международных рынках. Особенности внешней торговли сырьевой продукцией. Международная биржевая и аукционная торговля. Организация торговля. Организация торговля готовой продукцией. Особенности внешней торговля и тоговой продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, планирование и контроль за международной деятельностью фирмы. Организация и технология маркетинговой деятельности в международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетиига Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
маркетинговых исследований. Тема 2. Изучение и выбор внешнего рынка Организация торговли па международных рынках. Особенности внешней торговли сырьевой продукцией. Международная биржевая и аукционная торговля. Организация торговля. Организация торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
пессинент песинент пессинент песс	1 1					
Тема 2. Изучение и выбор внешнего рынка Организация торговли па международных рынках. Особенности внешней торговли сырьевой продукцией. Международная биржевая и аукционная торговля. Организация торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, планирование и контроль за международной деятельностью фирмы. Организация и технология маркетинговой деятельности в международной офирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Процесс международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Попятие целевой	•					
внешнего рынка Организация торговли на международных рынках. Особенности внешней торговли сырьевой продукцией. Международная биржевая и аукционная торговля. Организация торговля готовой продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесе международного планирования. Процесе международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Ропь общественного мнения в формирования имиджа компании. Попятие целевой						
Организация торговли на международных рынках. Особенности внешней торговли сырьсвой продукцией. Международная биржевая и аукционная торговля. Организация торговля. Организация торговля. Особенности внешней торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, 2 6 7 13 -//- планирование и коитроль за международной деятельносты фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой		2	4	8	12	-//-
международных рынках. Особенности внешней торговли сырьевой продукцией. Международная биржевая и аукционная торговля. Организация торговля. Организация торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	<u>=</u>					
Особенности внешней торговли сырьевой продукцией. Международная биржевая и аукционная торговля. Организация торговля. Организация торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, 2 6 7 13 -//- планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международного планирования. Процесс международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	·					
торговли сырьевой продукцией. Международная биржевая и аукционная торговля. Организация торговля. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, 2 6 7 13 -//- планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международного планирования. Процесс международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	* *					
продукцией. Международная биржевая и аукционная торговля. Организация торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли мапинами и оборудованием. Тема 3. Организация, 2 6 7 13 -//- планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
биржевая и аукционная торговля. Организация торговля готовой продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, 2 6 7 13 -//- планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельносты в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	<u> </u>					
торговля. Организация торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
торговли готовой продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация,	-					
продукцией. Особенности внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, 2 6 7 13 -//- планирование и контроль 3а международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	<u>.</u>					
внешней торговли машинами и оборудованием. Тема 3. Организация, 2 6 7 13 -//- планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	1					
тема 3. Организация, тамирование и контроль ва международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
Тема 3. Организация, 2 6 7 13 -//- планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
планирование и контроль за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой		2		7	12	11
за международной деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой		2	6	/	13	-//-
Деятельностью фирмы Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	-					
Организация и технология маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	· -					
маркетинговой деятельности в международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
В международной фирме. Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
Необходимость международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	•					
международного планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
планирования. Процесс международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
международного планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
планирования. Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	-					
Коммуникационные каналы в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	• •					
в системе международного маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	-					
маркетинга Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
Стратегии и механизм продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	· -					
продвижения товара. Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	1					
Методы воздействия на потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	-					
потребителей. Роль общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой	<u>-</u>					
общественного мнения в формирования имиджа компании. Понятие целевой						
формирования имиджа компании. Понятие целевой	•					
компании. Понятие целевой						
аудитории и коллупикации в	дитории и коммуникаций в					
международном маркетинге.						
Тема 4. Роль рекламы в 2 6 8 12 -//-	ема 4. Роль рекламы в	2	6	8	12	-//-
международном	еждународном					
маркетинге. Реклама:	-					
формы, стиль и средства	ормы, стиль и средства					
распространения.						
Планирование рекламы.	танирование рекламы.					
Рекламная компания и ее						
	кламная компания и ее					

маркетинге. Этапн рекламной компании.	I				
Всего часов	8	20	30	50	

4.УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине «Международный маркетинг (продвинутый курс)» включает в себя:

1. план-график выполнения самостоятельной работы по дисциплине, в том числе

примерные нормы времени на выполнение по каждому заданию

N₂	Объем	Тема самостоятельной работы	Форма и вид	Форма контроля
п/п	самостоятельной	Tema camocronicianon paoorai	самостоятельной работы	
11/11	работы в часах		самостоятельной работы	
	раооты в часах	3 семестр		
1.	13	Тема 1. Международные	Коллоквиум	Опрос, дискуссия
1.	13	маркетинговые исследования	Реферат	Выступление/защита
		Система сбора международной	Собеседование	Опрос/дискуссия
		маркетинговой информации.	Презентация	Выступление/защита
		Маркетинговой информации.	презентация	Выступление/защита
		Методы обработки маркетинговой		
		информации и проведения		
		маркетинговых исследований.		
2.	12	Тема 2. Изучение и выбор	Коллоквиум	Опрос, дискуссия
۷.	12	•	Реферат	Выступление/защита
		внешнего рынка Организация торговли на	Собеседование	Опрос/дискуссия
		-	Презентация	Выступление/защита
		международных рынках.	Презентация	выступление/защита
		Особенности внешней торговли сырьевой продукцией.		
		Международная биржевая и		
		аукционная торговля. Организация		
		торговли готовой продукцией.		
		Особенности внешней торговли		
		машинами и оборудованием.		
3.	13	Тема 3. Организация,	Коллоквиум	Опрос, дискуссия
٥.	13	планирование и контроль за	Реферат	Выступление/защита
		-	Собеседование	Опрос/дискуссия
		международной деятельностью фирмы	Презентация	Выступление/защита
		Организация и технология	презентация	Выступление/защита
		маркетинговой деятельности в		
		международной фирме.		
		Необходимость международного		
		планирования. Процесс		
		международного планирования.		
		Коммуникационные каналы в		
		системе международного маркетинга		
		Стратегии и механизм продвижения		
		товара. Методы воздействия на		
		потребителей. Роль общественного		
		мнения в формирования имиджа		
		компании. Понятие целевой		
		аудитории и коммуникаций в		
ļ., l		международном маркетинге.		
4.	12	Тема 4. Роль рекламы в	Коллоквиум	Опрос, дискуссия
		международном маркетинге.	Реферат	Выступление/защита
		Реклама: формы, стиль и средства	Собеседование	Опрос/дискуссия
		распространения. Планирование	Презентация	Выступление/защита
		рекламы. Рекламная компания и ее		
		роль в международном маркетинге.		
		Этапы рекламной компании.		
	Итого: 50 часов			

2. Характеристика заданий для самостоятельной работы обучающихся и методические рекомендации по их выполнению

Самостоятельная работа является одним из видов учебной деятельности обучающихся, способствует развитию самостоятельности, ответственности и организованности, творческого подхода к решению проблем учебного и профессионального уровня.

Самостоятельная работа проводится с целью:

- систематизации и закрепления полученных теоретических знаний и практических умений обучающихся;
- углубления и расширения теоретических знаний;
- развития познавательных способностей и активности обучающихся: творческой инициативы, ответственности и организованности;
- формирования самостоятельности мышления, способностей к саморазвитию, самосовершенствованию и самореализации;
- развития исследовательских умений.

При изучении дисциплины организация СРС представляет собой единство трех взаимосвязанных форм:

- 1. Внеаудиторная самостоятельная работа.
- 2. Аудиторная самостоятельная работа, которая осуществляется под непосредственным руководством преподавателя.
 - 3. Творческая, в том числе научно-исследовательская работа.

Формы внеаудиторной СРС:

- подготовка к семинарским, практическим занятиям;
- написание тематических рефератов с подготовкой в виде презентации на проблемные темы;
 - составление библиографии и реферирование по заданной теме;
- подготовка к занятию в интерактивной форме: самостоятельное изучение темы в рамках «круглых столов» (дебаты, дискуссии), игр на конкретные ситуации.

3. Требования к представлению и оформлению результатов самостоятельной работы

Представлены в ФОС к данной РПД.

4. Критерии оценки выполнения самостоятельной работы.

Представлены в ФОС к данной РПД.

5. СПИСОК УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ И ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

5.1. Основная литература:

- 1. Международный маркетинг: учебник и практикум для вузов / А. Л. Абаев [и др.]; под редакцией А. Л. Абаева, В. А. Алексунина. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 362 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-01169-2, Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/498852
- 2. Международный маркетинг: учебник и практикум дня вузов / И. В. Воробьева [и др.]; под редакцией И. В. Воробьевой, К... Пецольдт, С. Ф. Сутырина. Москва: Издательство Юрайт. 2022. 398 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534- 02455-5. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/489324
- 3. Международный маркетинг. Основы теории: учебник для вузов / Н. И. Диденко, Д. Ф. Скрипнюк. Москва: Издательство Юрайт. 2022. 153 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-9916-9799-6. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: li U p s: / л! га it. пгЪс od e/490971
- 4. Транснациональные корпорации в международных экономических отношениях: учебное пособие для вузов / Н. И. Диденко, Д. Ф. Скрипнюк, Н. А. Конахина. К. Н.

Киккас. — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 271 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14159-7. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://nrait.ru/bcode/496819

5.2.Дополнительная литература:

- 1. Маркетинговые исследования: учебник для вузов / С. Г. Божук. 2-е изд., испр. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 304 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534- 08764-2. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/490827
- 2. Международный бизнес: учебник / Б.И. Шевченко. М.: КНОРУС, 2021. 556 с. ISBN: 978-5-406-02529-1
- 3. Международный маркетинг: учебник и практикум для вузов / А. Л. Абаев [и др.]; под редакцией А. Л. Абаева, В. А. Алексунина. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 362 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-01169-2. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/498852
- 4. Международный менеджмент: учебник для вузов. 3-е издание, перераб. / Владимирова ИТ. М.: КНОРУС. 2021. 442 с. ISBN: 978-5-406-07651 -4. URL: https://book.ru/book/936890
- 5. Моргунов В.И., Моргунов С.В. Международный маркетинг [Электронный ресурс]: учебник/ В.И. Моргунов. С.В. Моргунов М.: ИТК Дашков и К, 2014, -режим доступа: http://www.e.lanbook.com
- 6. Беленов О.Н. Практикум по международному маркетингу [Электронный ресурс]: учебник/ О.Н. Беленов М.: ФЛИНТА, 2012, -режим доступа: http://www.e.lanbook.com
- 7. <u>Сейфуллаева М.Э. Международный маркетинг</u> [Электронный ресурс]: учебник/М.Э. Сейфуллаева М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2012, -режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/8095.html

5.3. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

- 1. http://www.rubricon.com энциклопедический ресурс Интернета
- 2. https://e.lanbook.com Электронно-библиотечная система
- 3. https://urait.ru Юрайт образовательная платформа.

5.4.Перечень информационных технологий и программного обеспечения MS Office, Power Point.

6. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Для обеспечения систематической и регулярной работы по изучению дисциплины и успешного прохождения текущих и итоговых контрольных испытаний магистранту рекомендуется придерживаться следующего порядка обучения:

- 1. Самостоятельно определить объем времени, необходимого для проработки каждой темы.
- 2. Регулярно изучать каждую тему дисциплины, используя различные формы индивидуальной работы.
- 3. Согласовывать с преподавателем виды работы по изучению дисциплины.
- 4. По завершении отдельных тем передавать выполненные работы (рефераты) преподавателю.

Обучение по дисциплине строится следующим образом.

При подготовке к практическому занятию обязательно требуется изучение дополнительной литературы по теме занятия. Без использования нескольких источников информации невозможно проведение дискуссии на занятиях, обоснование собственной позиции, построение аргументации. Если обсуждаемый аспект носит дискуссионный

характер, следует изучить существующие точки зрения и выбрать тот подход, который вам кажется наиболее верным. При этом следует учитывать необходимость обязательной аргументации собственной позиции. Во время практических занятий рекомендуется активно участвовать в обсуждении рассматриваемой темы, выступать с подготовленными заранее рефератами и презентациями.

Самостоятельная работа должна соответствовать графику прохождения программы дисциплины. Самостоятельная работа по дисциплине включает:

- а) работу с литературой;
- б) подготовку устного выступления на практическом занятии;
- в) подготовку к занятию в интерактивной форме;
- г) подготовку реферата с презентацией;
- д) подготовку к дискуссии;
- е) подготовку к текущей и итоговой аттестации по дисциплине.

Для теоретического и практического усвоения дисциплины большое значение имеет самостоятельная работа студентов, которая может осуществляться студентами индивидуально и под руководством преподавателя.

Самостоятельная работа студентов предполагает самостоятельное изучение отдельных тем, дополнительную подготовку студентов к каждому практическому занятию.

Самостоятельная работа студентов является важной формой образовательного процесса. Она реализуется непосредственно в процессе аудиторных занятий, в контакте с преподавателем, а также в библиотеке, дома, при выполнении студентом учебных и творческих задач.

Цель самостоятельной работы студентов - научить студента осмысленно и самостоятельно работать сначала с учебным материалом, затем с научной информацией, заложить основы самоорганизации и самовоспитания с тем, чтобы привить умение в дальнейшем непрерывно повышать свою квалификацию.

При изучении дисциплины организация самостоятельной работы студентов форм представлена следующим образом:

- 1) внеаудиторная самостоятельная работа;
- 2) аудиторная самостоятельная работа, которая осуществляется под непосредственным руководством преподавателя.

На практических занятиях различные виды самостоятельной работы позволяют сделать процесс обучения более интересным и поднять активность значительной части студентов в группе.

Для проведения занятий необходимо иметь большой банк заданий, причем эти задания могут быть дифференцированы по степени сложности.

На каждом этапе самостоятельной работы следует разъяснять цели работы, контролировать понимание этих целей студентами, постепенно формируя у них умение самостоятельной постановки задачи и выбора цели.

На практических занятиях различные виды самостоятельной работы позволяют сделать процесс обучения более интересным и поднять активность значительной части студентов в группе.

На практических занятиях нужно не менее 1 часа из двух (50% времени) отводить на самостоятельное рассмотрение заданий.

По результатам самостоятельного рассмотрения задания следует выставлять по каждому занятию оценку. Оценка предварительной подготовки студента к практическому занятию может быть сделана путем экспресс-опроса в течение 5, максимум - 10 минут.

По материалам раздела целесообразно выдавать студенту домашнее задание и на последнем практическом занятии по разделу подвести итоги его изучения (например, провести контрольную работу), обсудить оценки каждого студента, выдать дополнительные задания тем студентам, которые хотят повысить оценку.

Результативность самостоятельной работы студентов во многом определяется наличием активных методов ее контроля. Существуют следующие виды контроля:

- входной контроль знаний и умений студентов при начале изучения очередной дисциплины;
- текущий контроль, то есть регулярное отслеживание уровня усвоения материала практических занятиях;
- самоконтроль, осуществляемый студентом в процессе изучения дисциплины при подготовке к контрольным мероприятиям;
- итоговый контроль по дисциплине в виде зачета (в устной форме).

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Для эффективного проведения лекционных, семинарских и других видов аудиторных занятий по дисциплине в ее материально-техническое обеспечение входят аудитории и кабинеты РТСУ, в т.ч., оборудованные компьютерной и мультимедийной техникой.

Магистранты могут использовать библиотечные фонды университета. Они достаточно обеспечены не только необходимыми книгами, но и электронной базой данных по дисциплине. Для этого магистрантам представляется читальный зал библиотеки РТСУ со всей необходимой электронной и компьютерной техникой. Отдельная литература, например, представлена в библиотеке кафедры Менеджмента и маркетинга РТСУ.

В Университете созданы специальные условия обучающихся с ограниченными возможностями здоровья - специальные учебники, учебные пособия и дидактические материалы. спешиальные технические средства обучения индивидуального пользования, предоставление услуг ассистента оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь, проведение групповых и индивидуальных коррекционных занятий, обеспечение доступа в здания организаций и другие условия, без которых невозможно или затруднено освоение дисциплины обучающимися с ограниченными возможностями здоровья.

Обучающимся с ограниченными возможностями здоровья предоставляются бесплатно специальные учебники и учебные пособия, иная учебная литература, а также обеспечивается:

наличие альтернативной версии официального сайта организации в сети "Интернет" для слабовидящих;

присутствие ассистента, оказывающего обучающемуся необходимую помощь;

обеспечение выпуска альтернативных форматов печатных материалов (крупный шрифт или аудиофайлы);

возможность беспрепятственного доступа обучающихся в учебные помещения, столовые, туалетные и другие помещения организации, а также пребывания в указанных помещениях (наличие пандусов, поручней, расширенных дверных проёмов, лифтов).

8. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ И УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

Форма итоговой аттестации – зачет проводится в устной форме. Форма текущей аттестации – написание реферата/создание презентации, коллоквиум, собеседование.

Итоговая система оценок по кредитно-рейтинговой системе с использованием буквенных символов

Оценка по буквенной системе	Диапазон соответствующих наборных баллов	Численное выражение оценочного балла	Оценка по традиционной системе
A	10	95-100	Отлично
A-	9	90-94	
B+	8	85-89	Хорошо
В	7	80-84	
В-	6	75-79	
C+	5	70-74	
C	4	65-69	Удовлетворительно
C-	3	60-64	
D+	2	55-59	
D	1	50-54	
Fx	0	45-49	Неудовлетворительно
F	0	0-44	

Содержание текущего контроля, итогового контроля раскрываются в фонде оценочных средств, предназначенных для проверки соответствия уровня подготовки по дисциплине требованиям ФГОС ВО.

ФОС по дисциплине является логическим продолжением рабочей программы учебной дисциплины. ФОС по дисциплине прилагается.